



Asecurica
INSURANCE SERVICES

Ubezpieczenia dla dealerów samochodowych

Oferta usług brokerskich oraz doradztwa

Szanowni Państwo.

Przedstawiamy ofertę usług brokerskich oraz doradztwa przy tworzeniu i obsłudze programu ubezpieczeniowego dla dealerów samochodów osobowych i ciężarowych.

Dostarczony Państwu materiał opisuje standardowy zakres usług świadczonych przez Asecurica Sp. z o.o. oraz podstawowy program ubezpieczeniowy proponowany w oparciu o najlepszą praktykę rynkową.

Zawsze naszym nadrzędnym celem jest dostosowanie serwisu, ekspertyzy rynkowej oraz rekomendacji do Państwa indywidualnych potrzeb.

W razie dodatkowych pytań, prosimy o kontakt:

- tel.: 607 60 70 71, e-mail: r.piorek@asecurica.pl

Łączę wyrazy szacunku,

Rafał Piórek, Asecurica Sp. z o.o.

Audyt wraz z rekomendacjami optymalizacyjnym

Przeprowadzamy audyt aktualnego programu ubezpieczeniowego ze szczególnym uwzględnieniem kompletności pokrycia istniejących ryzyk oraz kosztu ochrony ubezpieczeniowej.

W podsumowaniu audytu, prezentujemy nasze rekomendacje optymalizacyjne.

Program ubezpieczeniowy

Konstruujemy program ubezpieczeniowy obejmujący ochroną ryzyka charakterystyczne dla działalności dealerów samochodowych. Dostosowujemy go do preferencji ubezpieczającego odnośnie zakresu ochrony oraz wysokości składki ubezpieczeniowej.

Ekspertyza rynkowa

Analizujemy rynek ubezpieczeniowy w poszukiwaniu zakładu ubezpieczeń, który udzieli najszerszej ochrony ubezpieczeniowej w zamian za jak najniższą składkę.

Naszym standardem są negocjacje z minimum pięcioma wiodącymi zakładami ubezpieczeń.

Raport i rekomendacja

Rezultaty negocjacji prezentujemy w formie raportu, który zawiera m.in. przejrzyste porównanie warunków i kosztu ochrony ubezpieczeniowej, rekomendację optymalnego rozwiązania oraz kopie otrzymanych ofert.

Zawarcie umowy ubezpieczenia

Stosujemy proste i sprawne procedury zawarcia umowy ubezpieczenia. Zarządowi ubezpieczającego dostarczamy polisę skontrolowaną pod względem zgodności z warunkami ustalonymi w trakcie negocjacji. Przygotowujemy raporty dotyczące zawartych umów ubezpieczenia.

Serwis umów ubezpieczenia

Monitorujemy przebieg wszystkich umów ubezpieczenia, dbamy o niezbędne doublebezpieczenia. Z odpowiednim wyprzedzeniem informujemy o terminach płatności składek oraz odnowień. Zapewniamy fachowe konsultacje.

Likwidacja szkód

Formułujemy roszczenia odszkodowawcze i zgłaszamy szkodę ubezpieczycielowi. Nadzorujemy proces likwidacji i aktywnie w nim uczestniczymy.

Weryfikujemy dokumentację szkodową. Kontrolujemy kalkulację kwoty odszkodowania. W przypadku sporu z ubezpieczycielem, przeprowadzamy pełen proces odwoławczy.

Wynagrodzenie

Nasze standardowe usługi brokerskie oraz doradcze są dla ubezpieczającego neutralne kosztowo. Ich koszt pokrywany jest w ramach prowizji wypłacanej przez ubezpieczyciela.

Zakres usług realizowanych w ramach prowizji szczegółowo określa umowa brokerska.

Usługi dodatkowe

Pomagamy wycenić należące do ubezpieczającego pojazdy oraz nieruchomości. Organizujemy audyty ryzyk ubezpieczającego. Oferujemy doradztwo prawne w sprawach z zakresu prawa ubezpieczeniowego.

Asecurica PRO

Asecurica PRO to oferta kompleksowego doradztwa w zakresie zastosowania produktów ubezpieczeniowych w programach benefitów pozapłacowych dla pracowników oraz programów lojalnościowych skierowanych do klientów ubezpieczającego.

Ubezpieczenia indywidualne

Organizujemy i obsługujemy sprzedaż pakietów ubezpieczeń komunikacyjnych dla klientów dealera.

Dostarczamy niestandardowe rozwiązania produktowe i obsługowe w ramach programu **Family Guard**.

Mienie

Ochroną ubezpieczeniową w zakresie ryzyk nazwanych lub „od wszystkich ryzyk” obejmujemy trwałe i obrotowe składniki mienia ze szczególnym uwzględnieniem składników specyficznych dla działalności dealerów: samochody w salonie i na placu, samochody powierzone, kasetony i pylony reklamowe, materiały eksploatacyjne, wyposażenie serwisu itp..

Polisa obejmuje ochroną również szkody powstałe w następstwie ryzyk, na które dealerzy są szczególnie narażeni (np. grad, dewastacja).

Utrata zysku

Podstawową polisę rekomendujemy rozszerzyć o ubezpieczenie utraty zysku w następstwie zdarzeń losowych.

Polisa chroni wynik finansowy dealera w przypadku konieczności pokrycia strat wynikających z długotrwałego braku możliwości prowadzenia działalności gospodarczej z przyczyn objętych ochroną w ramach polisy ubezpieczenia mienia.

Odpowiedzialność cywilna

Ubezpieczenie szkód wyrządzonych osobom trzecim w następstwie zdarzeń spowodowanych w rezultacie prowadzonej działalności.

Obok podstawowego zakresu, ryzyka pokrywane w ramach przygotowywanych przez nas polis to m.in.:

- szkody w następstwie błędów podczas serwisowania pojazdów,
- szkody w pojazdach powierzonych (jazdy próbne, serwis),
- szkody wyrządzone pracownikom w następstwie wypadków przy pracy.

NNW

Ubezpieczenie zapewnia podstawową ochronę finansową pracownikom dealera w razie wypadku przy pracy lub w życiu prywatnym.

Odpowiedzialność cywilną członków organów spółki

Ubezpieczenie odpowiedzialności osobistej członków organów spółki za szkody powstałe w następstwie błędu lub zaniechania popełnionego w trakcie pełnienia funkcji.

Polisa OC członka zarządu chroni zarówno majątek spółki jak i pośrednio, osobisty majątek członka organu spółki.

Osoba odpowiedzialna za realizację programu obsługi dealerów samochodów:



Rafał Piórek

tel.: +48 58 350 99 49

fax: +48 22 188 14 12

kom.: +48 607 60 70 71

e-mail: r.piorek@asecurica.pl

